

Date : Le 11 avril 2011

N° 2011-09

Catégorie : Assurance vie

Destinataires : Tous les agents généraux administrateurs, les agents associés généraux, les courtiers, les agents généraux, les conseillers autonomes et les comptes nationaux

Objet : **Information importante sur Solution 100 – Temporaire**

Compte tenu du contexte actuel, dès le 29 avril 2011, l'Empire Vie n'acceptera plus de nouvelles propositions pour son produit temporaire jusqu'à 100 ans, appelé **Solution 100 – Temporaire**.

Nous nous sommes continuellement basés sur les conditions courantes du marché et les prévisions quant au maintien de faibles taux d'intérêt à long terme. Cette situation force l'augmentation des taux d'assurance garantis à long terme au Canada. Après notre examen, nous avons conclu deux choses :

- 1) Les augmentations requises pour garantir la viabilité de Solution 100 – Temporaire rendraient ce produit inabordable pour les clients et, par conséquent, désavantageux pour l'Empire Vie.
- 2) Les taux de déchéance prévus à l'heure actuelle, combinés aux faibles taux d'intérêt à long terme, favorisent une conception de produit qui prévoit des valeurs de rachat pour un contrat de ce genre. Les clients obtiennent une meilleure valeur et nous respectons ainsi notre philosophie d'offrir des produits axés sur les clients. Les produits assortis de valeurs de rachat accessibles au titulaire de police offrent une solution équitable, souple et modulable pour les besoins à long terme qui peuvent évoluer ou les besoins imprévus qui pourraient survenir.

Nous continuerons à offrir le produit Solution 100 avec valeurs.

Nous vous donnerons plus d'information sur ce changement et sur les règles de transition au cours des prochaines semaines.

Compétence : **Steve MacCharles**, Vice-président et Actuaire des produits
Peter A. Wouters, Directeur, Marketing des produits de risque et Planification fiscale et successorale, Marchés individuels